

Uma Solução que  
Proporciona Facilidade e  
Otimização na Gestão de  
Pagamentos e  
Recebimentos





Uma Solução que Proporciona Facilidade e Otimização na Gestão de Pagamentos e Recebimentos

# Cartão Pré-pago VISA



- Sem análise de crédito. Todos podem ter um cartão.
- Aceito em toda rede Visa Brasil e Exterior.
- Faz compras, saques, em todo Brasil e no Mundo.
- Transferência entre cartões (enviar/receber dinheiro).
- Não precisa ter conta em banco.
- Pagamentos de contas através do cartão.
- Recarga de celular sem sair de casa.
- **Pagamentos de Bonificação e Comissões.**
- Pagamentos dos pedidos de forma on line.
- Maior visibilidade da marca.
- Segurança e comodidade (protegido por senha).
- Extrato das transações online.
- Maior controle dos gastos. Ele é sua conta Bancária!
- Pacote de benefícios e vantagens exclusivas.



## Maquineta Global Payments

- Todos podem ter uma maquineta(POS) .
- Nova forma de pagamento e aumento das vendas!
- Sem análise de crédito e **sem conta bancária.**
- Mobilidade na aceitação e recebimento com cartão.
- Solução simples, totalmente descomplicada.
- Split de Pagamentos ( distribuição para pagamentos.
- Aceita cartões de créditos e débitos.
- Antecipação dos Recebíveis sem burocracia.
- Acompanhe suas vendas online pela Internet.
- Disponibilidade de ferramenta para conciliação.
- Programa de Fidelização dos clientes.
- Vantagens exclusivas!



## Vantagens Para EMPRESA

- Diferencial competitivo no segmento de vendas diretas. A equipe de vendas não perde vendas.
- Aumento da capacidade de vendas devido a ferramenta de pagamento. Toda equipe de vendas aceitarão cartão de crédito/débito Visa e Visa.
- Solução no pagamento das comissões/bonificações.
- Redução da taxa de desconto das vendas com cartões.
- Os pagamentos das compras entre equipe de vendas e franqueados se dará via transferência on line.
- Possibilidade de antecipação dos recebíveis sem burocracia.
- Mais motivação para a distribuição dos produtos . A equipe tem a solução completa.
- Redução da inadimplência e perda de vendas para toda a cadeia (vendas e **empresa**). Resolve também a questão das compras de última hora para fechamento do mês. Fechamento de metas de vendas mensal.
- A **empresa** passará a conhecer o cliente final **BI** (aqueles que aderirem ao cartão Visa.
- Visibilidade da marca. Toda vez que o consumidor utilizar o cartão estará divulgando a marca **da empresa**.
- Aumento da fidelidade em toda cadeia de vendas.

## Pacote de Benefícios

- **Seguros Acidentes Pessoais:** Morte Acidental, Invalidez Permanente R\$ 10 mil
- **Assistência Funeral Familiar:** até R\$ 3 mil
- **Check Saúde:** Consultas e exames particulares com até 70% de economia.
- **Multiassistências:** Residencial (Chaveiro e eletricista), Veículo (guincho).
- **Desconto em Medicamentos:** Até 60% desconto.
- **Disk Doutor:** Aconselhamento médico 24 h.

## Vantagens para Usuários

### Club de Vantagens

- **Cash Back:** receba parte dos seus gastos no seu cartão VISA.
- **Sorteio mensal:** O Titular do cartão VISA concorre a R\$ 10 mil todo mês pela loteria federal.



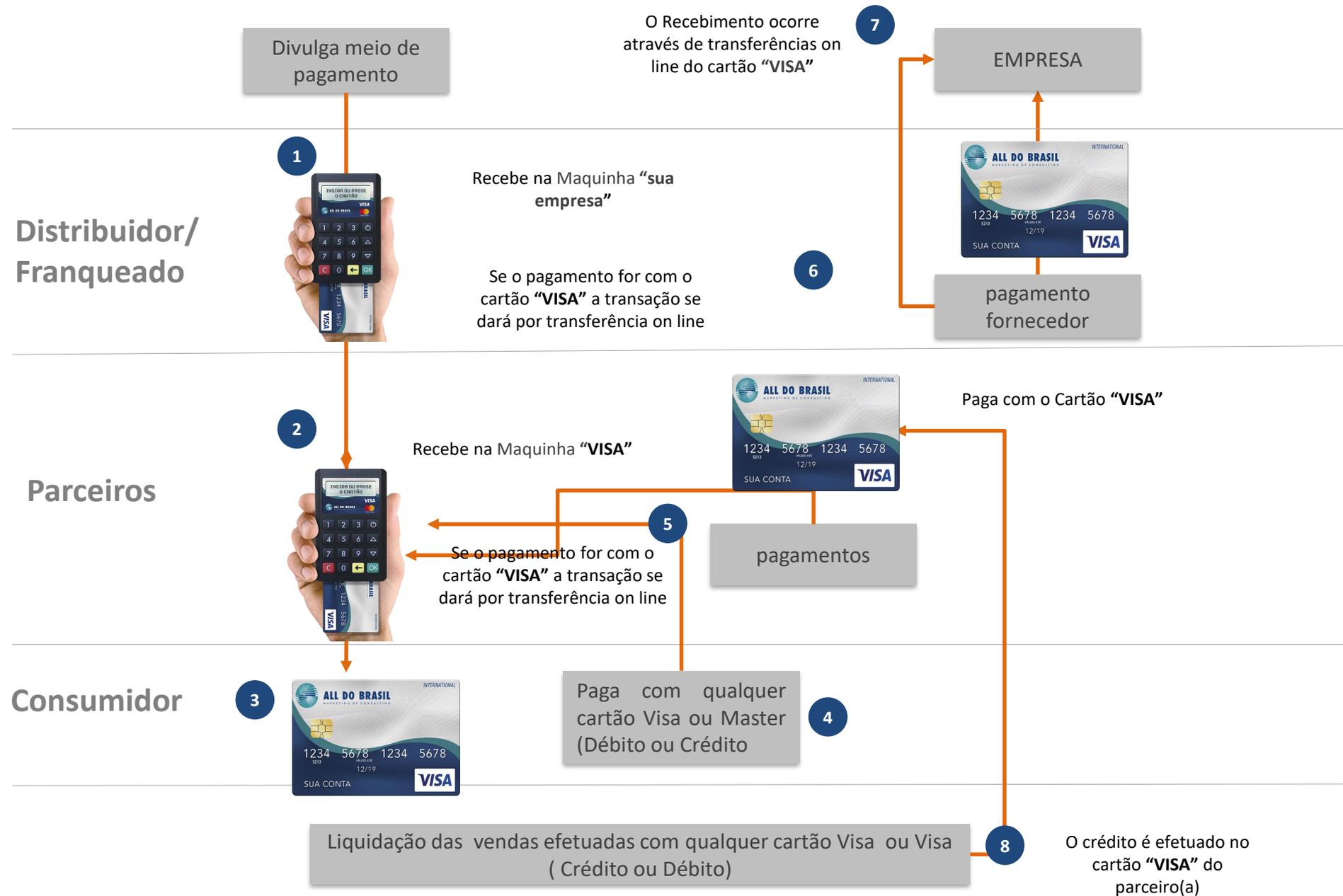
# Maquineta

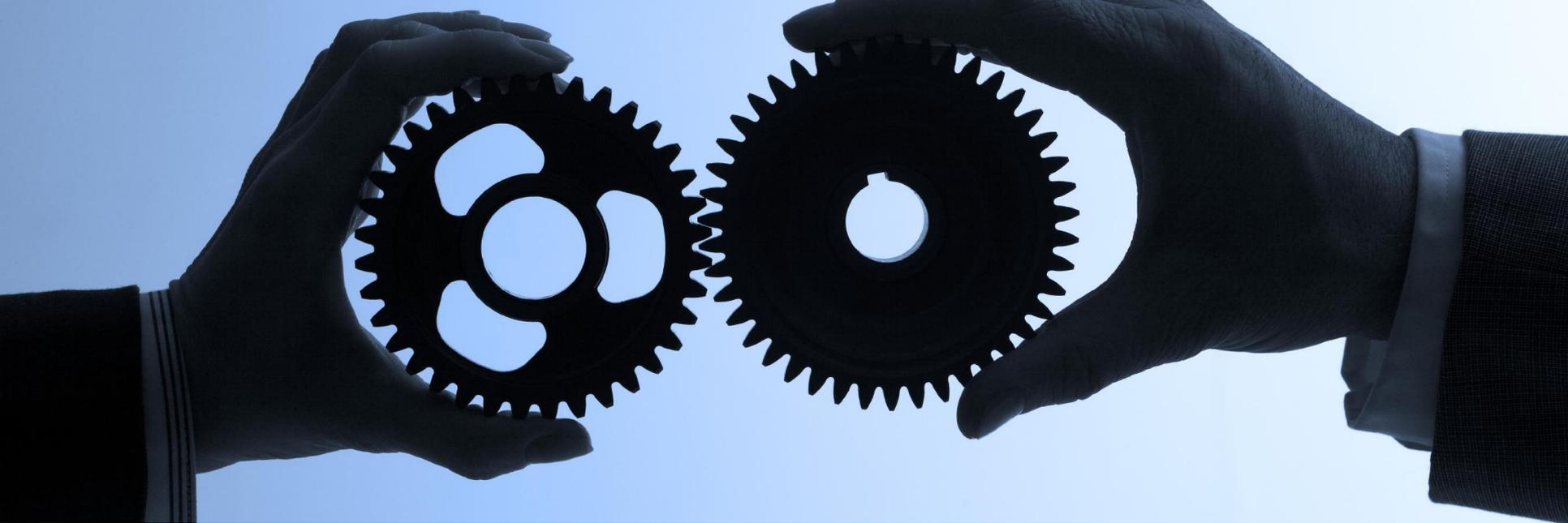
Todos os consultores podem ter uma Maquininha . Não importa se o consultor não tenha conta em banco ou se está com restrição. A vendas são creditados no cartão pré-pago Visa do consultor.

- Redução da Taxa de desconto cobrada pelos adquirentes (Cielo e Rede)
- Elimina o custo de antecipação de recebíveis (compras efetuadas com cartão VISA).
- Sem consulta a SCPC/SERASA
- Liquidação (recebimento) em D1 para os Cartões VISA.
- Todos consumidores ou empresas podem ter um Maquininha não precisa de ter conta em Banco
- Antecipação de Recebíveis (Cartões de Outros Bancos que passar no POS).
- Split de pagamentos ( distribuição de valores).



# Macro Fluxo Operacional/Financeiro





***O PROJETO***  
***Nossa Proposta***

# Quem Somos

Somos uma plataforma tecnológica que busca simplificar soluções de meios de pagamentos com produtos inteligentes e acessíveis com foco em inovação, tecnologia e praticidade adequada à necessidade dos nossos clientes e parceiros com o objetivo de impulsionar os seus negócios.

## ▣ **Negócio**

Prover soluções de gestão e de inteligência financeiras, agregando resultados para clientes, colaboradores, parceiros e acionistas.

## ▣ **Visão**

Ser reconhecida como vetor de inclusão e desenvolvimento socioeconômico e como a melhor plataforma de soluções de meios de pagamentos, estabelecendo relacionamentos próximos e duradouros através de soluções diferenciadas.

## ▣ **Missão**

Proporcionar inclusão social e econômica e ser facilitadora da realização de sonhos empreendedores de milhões de pessoas através de soluções financeiras simples e adequadas.

## ▣ **Valores**

Pessoas, Empreendedorismo, Confiabilidade, Determinação.



# Proposta



Desenvolvimento, emissão e administração de cartão pré-pago Visa com a marca **VISA**.

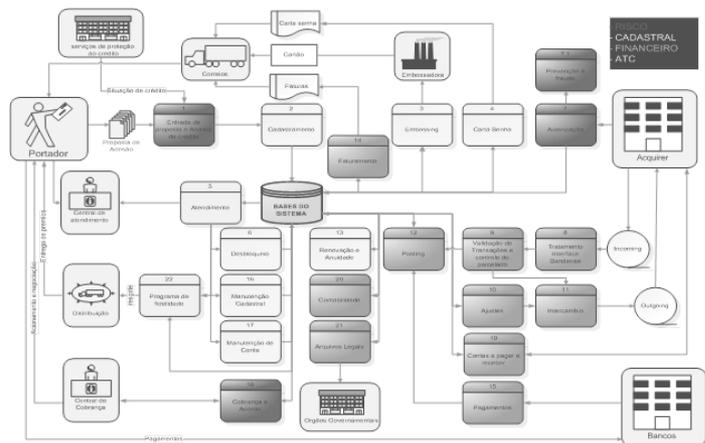
## Setup\*

Valor: Isento

\* Valor será absorvido pela Administradora VISA mediante análise de cada cliente.

## Atividades Setup:

- ✓ Licença para emissão dos cartões junto à Visa.
- ✓ Adequações sistêmicas (operações).
- ✓ Plataforma de Gestão e Controle (cadastro, desbloqueios, cargas em lote, consultas, acesso ao portador do cartão).
- ✓ Sistemas operacionais.



# Proposta

## Sugestão de pacotes de benefícios (consultar)

### Coberturas:

**Acidentes Pessoais:** Morte Acidental: \$ 10 mil, Invalidez Total e por Acidente: R\$ 10 mil,

**Auxílio Funeral (Familiar\*):** R\$ 3 mil

\*Cônjuge e Filhos até 21 anos)

**Multi-Assistências :** Assistência Residencial (Chaveiro, Eletricistas) e Assistência veículo (Guincho) entre os serviços ( ver apólice)

**Plano Check Saúde:** Consultas e exames com atendimento particular e com até 70% de economia.

**Descontos em Medicamentos:** Até 60% de desconto; mais 800 produtos; mais de 1.900 apresentações 13 classes terapêuticas e mais de 370 princípios ativos.

**Cash Back:** retorno de valores para compras para seu cartão

**Sorteio Mensal:** R\$ 10 mil

## *Mensalidade*



## *Emissão dos cartões*



**Valor:** consultar valor por cartão(\*)

**Quantidade Mínima:** sob consulta da demanda cliente. Solicitar proposta.

(\*) Custos

- ✓ Elaboração e Produção dos Plásticos
- ✓ Embossing (gravação dos plásticos)
- ✓ Papelaria (envelope e carta-berço)

## *Mensalidade de Inatividade*



**Valor :** consultar(\*)

(\*) Valor será cobrado de cada cartão na base caso não exista movimentação por período mínimo de 60 dias

Atenção: Prazo considerado para desbloqueio será imediato após a entrega do lote de cartões à **VISA**.



## *Pagamento de Bonificação*

### **Taxas de Carga (\*):**

(\*) Valor cobrado por cada transação de crédito de bonificação de valores acima de R\$ 201,00 creditado ( crédito em lote)

Taxa de Carga (Mês)

Solicitar proposta comercial

Cargas abaixo de R\$200,00

Disponibilizaremos acesso ao sistema para que os créditos de bonificações sejam efetuados online.

*A VISA, na posição de destaque  
que ocupa no mercado brasileiro,  
precisa seguir essa tendência.*



# OBRIGADO!



**ALL DO BRASIL**<sup>®</sup>  
MARKETING OF CONSULTING